

Nanset **stikka**

Mai – 2003



Husk årets store Vei og Anleggsmesse 21.-25. mai

Se mer side 3



-Kunnskap er viktig!

Se side 10

Knut Gaarde
Opplæringsansvarlig

**Ny stormaskin til
Lundhs Labrador DA
ZX 850H** Se side 4



Leder **2**

Du finner oss på
Vei og Anlegg 2003 **3**

Kundeportrett
-Lundhs Labrador DA **4**

Hitachi og Zaxis **6**

Kundeportrett
-Voss Maskinstasjon **8**

Nanset Standards
understellskampanje **9**

Serviceopplæring **10**

Nytt hos kundene **11**

Nanset Standard
- Salgsavdelingen **12**



Hitachi's nye anlegg i Amsterdam.
Åpnet januar 2003.



www.nanset.no

Nanset Standard kundemagasin

Utgitt av: Nanset Standard AS
Elveveien 135,
3255 Larvik
Telefon 33 13 26 00
Telefaks 33 11 45 52

Redaksjon: Hans Jørgen Vesterås

Design: Helland Prepress as

Trykk: BK Grafisk as

Kundemagasin for Nanset Standard



TOM JOHANSEN:
Vi har store forventninger
til forsommerens store
begivenhet Vei og Anlegg
2003.

Fornøyde kunder vender tilbake...

Vi hos Nanset Standard virkelig gleder oss til årets Vei og Anlegg, den 10-ende i rekken. Messen skal arrangeres på Hellerudsletta i perioden 21. til 25. mai. Der får du oppleve de aller siste nyhetene fra Hitachi, vår trofaste samarbeidspartner siden 1982. Med ny gravemaskinfabrikk i Amsterdam og hjullasterfabrikk i Lyon har Hitachi bekreftet sin enorme satsing i Europa. For 2 år siden sto Nanset Standard foran et veivalg. Når vi nå konstaterer at det som vi trodde på er blitt en realitet så er vi takknemlige og ydmyke. Hitachi har nok en gang levert varene – og nok en gang på japansk vis – "just in time".

Vei og Anlegg er mer enn en produktmesse. Visst skal vi vise deg et vidt spekter av nyvinninger. Zaxis-teknologien, med alle de fremtidsrettede detaljene, vil representere basisen i de fleste maskinene på standen vår. Samtidig skal vi ha i tankene at en messe som denne faktisk er en gedigen markeds plass hvor kjøpere og selgere møtes. Det er med andre ord et møte mellom mennesker og ikke mellom produkter. Derfor er det vel så viktig at du som kunde blir ivarettatt av dyktige og positive mennesker (selgere, service-mekanikere og alle andre funksjoner). Vi tror at du kjøper Hitachi både fordi du er trygg på at du får den beste maskinen og fordi du har med mennesker som du trives med og stoler på å gjøre.

Nanset Standard liker å konkurrere i et marked der konkurransen er sterk og kundene er krevende. Hver og en av oss er genuint interessert i å gi deg som kunde den gode følelsen som du fortjener. Slagordet vårt gir oss hver dag tilbakemelding på om vi lykkes eller ikke – og det inspirerer oss til å gjennomføre kontinuerlige forbedringsprosesser:

- fornøyde kunder vender tilbake

Måtte Vei og Anlegg 2003 gi deg mange positive opplevelser!

Tom Johansen, adm.dir.

tom.johansen@nanset.no

HITACHI

Besøk oss på stand nr 151 og bli med Hitachi til topps!

Kom til vår stand nr. 151 rett ved inngangen og se et bredt utvalg av våre anleggsmaskiner. Hel-japanske maskiner med enestående kvalitet og brukeregenskaper.

Bli også med på spennende aktiviteter med muligheter for å vinne flotte premier.

NANSET STANDARD
– fornøyde kunder vender tilbake!



VEI OG ANLEGG 2003

Vei og Anlegg blir i år arrangert for 10ende gang. Utstillingen, som arrangeres i regi av Maskingrossistenes forening hvert 3. år, er den desidert største maskinutstillingen i Norge. Lokaliseringen vil som tidligere være Hellerudsletta (det nye Exporama-senteret) og tidspunktet er 21-25 mai.

Nanset Standard vil ha en stor og rikholdig stand med mange nyheter fra Hitachi. Vi gleder oss til å vise frem et stort utvalg av Hitachi's fremtidsrettede Zaxis-modeller.

Ring din kontaktperson i salgssavdelingen (eller hovedkontoret i Larvik) så sender vi deg adgangskort.

Velkommen til spennende aktiviteter og en positiv maskinprat.



Vi gleder oss til å se DEG på Hellerud!

: Lundhs Labradorgruppen er verdens største leverandør av Larvikitt. Med rundt 65.000 m³ i året kontrollerer de 75 % av totalmarkedet for Larvikitt. Dette igjen utgjør cirka to prosent av samlede leveranser av blokkstein til verdensmarkedet.

I verdenstoppen

Lundhs Labradoreksport ble startet i 1962 av Thor Lundh. Nå, over førti år senere, eksporteres omtrent all utvinning av Larvikitt i regi av Lundhs Labrador. De viktigste eksportlandene er Italia, Kina og Spania. Den kinesiske økonomien blomstrer og eksporten dit økte med hele 30 % i 2002. Kun 1 % av produksjonen selges i Norge.

Larvikitt

Larvikitt har en klar, skimrende og intens farge som gjør den til en av verdens mest populære steiner. Selve krystalliseringen av steinen skjedde for tre millioner år siden. Geologiske

undersøkelser indikerer at forekomster finnes ned mot tre kilometer under overflaten.

Blue Pearl, Fjord, Marina Pearl, Royal Blue og Emerald Pearl er ulike varianter Larvikitt. Fargene varierer normalt fra grå til gråblå og blå, men det finnes unntaksvis mer sjeldne fargesjatteringer mot det grønne - og til og med mot rødt.

Lundhs Labrador DA

Produksjonsselskapet Lundhs Labrador DA driver 10 brudd i Larviksdistriktet og har totalt 140 ansatte. Selskapet omsatte i 2002 for 279 mill. kroner.

**LARVIKITT:
Storutvinning og eksport av
Larvikitt i over 40 år.**





STORE OMRÅDER:
Med en produksjon på hele 17.000 m³ er Klåstad Brudd DA storutvinner av mørk labrador.

Det største bruddet er Klåstad Brudd DA i Tjølling som utvinner en type mørk labrador. De har 60 ansatte og en produksjon på 17.000 m³.

– Vi er pr. i dag nede på et nivå 10 meter under havet i Tjølling, forteller Thor Lundh. – Vi har tillatelse til å gå ned til 40 meter.

Verdensmarkedet øker

Forbruket av steinmaterialer på verdensmarkedet er doblet de siste 15 årene. Selskapet satser meget offensivt. Gode forekomster, god innsats fra dyktige medarbeidere og betydelige investeringer i maskinparken har vært – og vil være – viktige drivkrefter for å lykkes.

– I 2002 økte vi produksjonen med drøye 20 prosent, bemerker Thor Lundh.

I 1996 fusjonerte Lundhs Labrador med Fritzøe Blue Pearl og i 1999 fusjonerte selskapet med Norsk Granit. Alt dette har forsterket nr. 1 posisjonen på verdensmarkedet.

– Vi oppnådde synergier både på det driftsmessige og på tilbudet til markedet, med flere materialer og kvaliteter, sier Thor Lundh med stolthet i stemmen.



MASKINFØRER:
Anton Lomme trives i sin nye 80-tonner ZX 850H.



: Zaxis må oppleves. Den nye Hitachi-serien er en ener innen komfort og teknologi. På Vei og Anlegg får du se et rikholdig utvalg av eksemplarene.

ZAXIS -maskinen som blir en del av deg



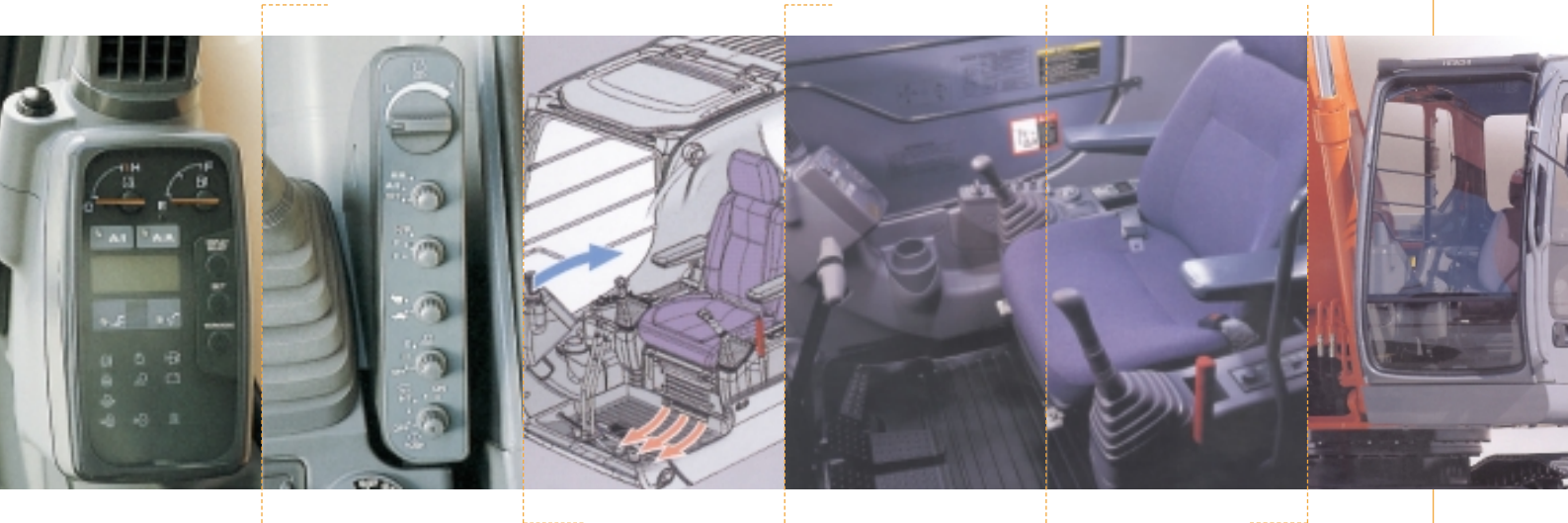
Flere modeller i tiden fremover

Etter mange spennende år med Fiat-Hitachi, har Nanset Standard nå styrket sin stilling på leverandørsiden. Vi er stolte av å kunne tilby kundene våre rene hel-japanske produkter fra Hitachi. Ikke minst er den nye ZAXIS-serien med på å befeste Hitachis sterke posisjon i markedet med sin gjennomførte kvalitet, overlegne ytelser og gode totaløkonomi. Mange modeller er allerede presentert og flere er i vente.

Nanset Standard har erfaring med anleggsmaskiner siden 1955 og er en solid leverandør med spisskompetanse i bransjen.



Responsen hittil er overveldende og kundene lovpriser maskinene



Zaxis-serien tilbyr det beste innen komfort og kjøreforhold – en ener i arbeid

- Best totaløkonomi gjennom høy produksjon og driftssikkerhet, og lave vedlikeholds og driftskostnader. Auto aksellerasjons system som reduserer drivstofforbruket.
- Markedets laveste støynivå. For eksempel har ZX 210 kun 67dB innvendig.
- Glimrende kjøreforhold, automatisk klimaanlegg og solide hytter.
- Markedets beste samkjøring og presisjon, klarer alle bevegelser samtidig og overgår kjørerens forventninger.
- Bredt utvalg av vektclasser på både belte- og hjulgravere.
- Driftssikre og økonomiske Isuzu motorer som tilfredstillende de strengeste miljøkrav.
- Profesjonelt ettermarked og dyktige servicemekanikere. Effektiv deiletilgang.
- Elektronikk for norske forhold.
- Populære maskiner på brukmarkedet med høy annenhåndsverdi.



: Da Voss Maskinstasjon ble startet i 1967 sto oppdrag jordbruket sentralt. I dag går det mye på VA- og kabelgrøfting. For å kunne gjøre en best mulig jobb legger firmaet stor vekt på to ting når det gjelder utstyr: Førerkomfort og leverandør.

Leverandør og komfort er viktig

– Vi er ti mann nå. Det er akkurat passe stort til at en liten administrasjon klarer å holde oversikten. Det er nemlig ganske mange krav som stilles fra både oppdragsgivere og myndigheter, forteller Hallstein Helland.

Sammen med Knut Sætre startet han Voss maskinstasjon i 1967. Den gang hadde de mange oppdrag for jordbruket, slik som grøfting, dyrking og bygging av skogsveier.

– Vi var ganske ovenpå da vi var blant de første som kjøpte traktorgraver med både tak og frontrute, minnes han. – Tenk deg det, både tak og frontrute!

– I dag betyr førerkomfort nesten alt. Det vil si, det er to ting som er viktig. Det ene er førerkomfort med vekt på stolen, og det andre er leverandøren.

– Vi må være helt sikre på at leverandøren kan og vil følge opp. Det er så mye datateknikk i maskinene i dag at det kreves spesialutdannende mekanikere med spesialverktøy. Videre må leverandøren må være i stand til å yte effektiv feltservice om maskinen av en eller annen grunn skulle stoppe.

Ulike oppdrag

Mange av oppdragene Voss Maskinstasjon utfører i dag dreier seg om kabelgrøfting og VA-ledninger for E-verket og andre kommunale instanser.

– Det er ganske stor overkapasitet i Voss på våre tjenester, og forholdene på vinterstid er ikke akkurat gunstig for graving, sier Hallstein Helland. – Derfor søker vi oppdrag nærmere kysten der forholdene er bedre.

– Nå holder vi blant annet på med et vannanlegg for Meland kommune, nord for Bergen. Det har det blitt så mye grøfting opp gjennom åra at dette er en av våre spesialiteter.

– Vi er dessuten nettopp ferdig med trinn én av VA- og kabelgrøfter til Voss Fjellandsby. Vi startet 1. juni i fjor og per desember var 20 hytter overlevert.

– I fjor sommer anla Voss fjellheiser snøkanonanlegg. Det var litt av et terreng å grave grøfter i, hele sju kilometer i bratt og ulendt terreng. Vi syntes det var bratt terreng å jobbe i på sommerstid. Tenk på de som står på ski der, nedover – om vinteren, smiler Helland.



NY MASKIN I FULLT ARBEID:
Den nye ZX120 får ikke mange pauser, her går det i ett.....



PÅ NYE OPPDRAG:
Fra å lage skogsveier er den største delen av jobben idag VA-anlegg.

Vi leverer understell til alle maskinmerker

Nå 25% rabatt



Vær rask – tilbudet gjelder frem
til 30. juni 2003.

Kvalitet som lønner seg!

Besøk vår stand nr. 151 på Vei og Anlegg
for mer informasjon om tilbudene...

... eller ring oss for et godt tilbud!

Tore Farmen
Tlf: 33 13 26 69
Mob: 913 88 871

Petter Borge
Tlf: 33 13 26 32
Mob: 916 97 838



Opplæringsansvarlig
Knut Gaarde hos
Nanset Standard.



: Stadige teknologiske nyvinninger stiller store krav til dagens servicemekanikerne. Moderne elektronikk og databasert teknologi gjør at det ikke lenger er nok med basis kunnskaper som mekaniker. Datahjelpemidler for å kunne feilsøke og analysere maskinene er blant de apparater som må beherskes til fingerspissene.

Videreutdanning av servicemekanikere

Hos Nanset Standard er det Knut Gaarde (42) som er opplæringsansvarlig og som ved hyppige, interne kurs sørger for at våre servicemekanikere alltid befinner seg i forkant av utviklingen.

Opplæringen foregår både ved vårt hovedkontor i Larvik og hos Hitachi.

Hitachis nye trenings- og demonstrasjonscenter i Amsterdam gir oss førsteklasses forutsetninger for vellykket opplæring.



PÅ KURS:
Ivrige kursdeltagere
klare for ny kunnskap.



KURSLOKALER:
Nytt og delikat trenings- og
demonstrasjonscenter i Amsterdam.

Marthinsen & Duvholt AS Nye Landcruisere

Vi gratulerer Marthinsen & Duvholt AS med fornyelse av bilparken. Nanset Standard har i mange år hatt gleden av å levere kvalitetsprodukter fra Hitachi og Toyota til dette solide Vestfold-selskapet. Denne gangen består nyanskaffelsene av 2 stk. Toyota Landcruiser, 1 Hi-Lux og 1 Hi-Ace.

GRATULERE:
Fra venstre Frank Duvholt,
Svein Håkon Marthinsen
og Roar Tidemanssen.



Vi gratulerer med ny ZX 160W hjulgraver

Firmaet H & K. Sandnes AS i Larvik gratuleres med ny ZX 160W hjulgraver. Dette er den første hel-japanske Hitachi hjulgraver som er levert i Norge. Som beltemaskinene er også denne 18-tonneren utstyrt med Zaxis-teknologi.

Tilsvarende maskin blir å se på Vei og Anlegg 21 – 25. mai.

SOLID KUNDE:
Daglig leder
Kåre Sandnes er
en våre trofaste
kunder.



Kontakt oss for å få Nanset Stikka i posten.

Telefon 33 13 26 00 eller på mail: nanset@nanset.no



Nanset Standard AS
Elveveien 135
Postboks 2100
3255 Larvik

Telefon 33 13 26 00
Telefaks 33 11 45 52

e-mail: nanset@nanset.no
Web: www.nanset.no

SALGSAVDELINGEN



Nils-Olav Haukaas
Salgssjef
Tlf: 33 13 26 50/911 44 425
nils-olav.haukaas@nanset.no



Elisabeth Tombre
Markedskoordinator
Tlf: 33 13 26 09/975 40 307
elisabeth.tombre@nanset.no



Hans Jørgen Vesterås
Produktsjef
Tlf: 33 13 26 08/906 64 011
hans-jorgen.vesteraas@nanset.no



Vegard Gultvedt
Oslo/Akershus sør/Østfold
Tlf: 901 65 754
vegard.gultvedt@nanset.no



Helge Myrhaug
Buskerud/Oppland
Tlf: 913 14 629
helge.myrhaug@nanset.no



Dag Fredrik Eftedal
Akershus nord/Hedmark/
Gudbrandsdalen
Tlf: 906 81 071
dag-fredrik.eftedal@nanset.no



Kjell Joar Sleire
Hordaland/Sogn og fjordane/
Sunnmøre
Tlf: 918 84 234
kjelljoar.sleire@nanset.no



Nils Arve Norendal
Telemark/Vestfold/Aust-Agder
Tlf: 958 76 878
nils-arve.norendal@nanset.no



Gisle Karlsen
Vest-Agder/Rogaland
Tlf: 916 97 246
gisle.karlsen@nanset.no



Kim Jørgen Moe
Sør-Trøndelag/Nordmøre/
Romsdal
Tlf: 920 22 535
kim-jorgen.moe@nanset.no



Terje Søyland
Vest-Agder/Rogaland
Tlf: 917 15 116
terje.soyland@nanset.no



Trond Viktor Meland
Nord-Trøndelag/Nord-Norge
Tlf: 971 88 041
trond-viktor.meland@nanset.no

www.nanset.no

Jeg ønsker brosjyrer, takk!

Brosjyrer på:

- Beltegravere Hjullastere
 Hjulgravere Annet

Navn:

Adresse:

Tlf:

Kan sendes
ufrankert i
Norge.
Mottaker
betaler porto.

SVARSENDING

Avt.nr. 321230/73



Postboks 2100
3255 Larvik

