

# Nanset stikka

Mai - 2005



## Wimmer Hartstahl: Nanset Standard med nye produkter

side 5



## Storesletten Rederi AS på Karmøy: "Sjøsetting" av ny Zaxis 850

side 6

## Ole M. Almeli AS: 25 års jubileum og ny ZX 80SB

Les mer på side 3

## I N N H O L D

Leder **2**

Ole M. Almeli AS  
- Ny ZX 80SB **3**

Hobbelstad & Co AS  
- Langt og godt samarbeide **4**

Wimmer Hartstahl  
- Østerrisk produsent av anleggsdelar **5**

Storesletten Rederi AS  
- Ny 80-tonner til sjøs **6**

W. Engelsen Ettf. AS  
- Stor, lokal entreprenør i 100 år **8**

Johann Grimholts  
Hitachi fra 1983, fortsatt i drift **10**

Diverse **11**

Nanset Standard  
- Salgsavdelingen **12**



TOM JOHANSEN:  
Gode tider for  
anleggsbransjen.

## Nanset Standard blir ren anleggsmaskin- leverandør


Etter de siste års formidable salgsøkning av både anleggsmaskiner og biler, har Nanset Standard nå tatt en viktig strategisk beslutning: Salg av bilforhandlervirksomheten! Fra 1. juni 2005 overtar Funnemark gruppen salget av Toyota i Larvik, og Nanset Standard vil konsentrere driften om import og distribusjon av anleggsmaskiner.

For Toyotakundene blir endringen minimal. Bilvirksomheten vil fortsette i samme lokaler, med de samme menneskene. Det er kun navnet som endres.

For anleggskundene vil rendyrking være udelt positivt. Vi tror totalopplevelsen for kunden blir best når både mekanikere, selgere og ledelse har all fokus rettet mot kundens virksomhetsområde.

På Nanset er vi optimister. Den veksttakten produktene våre har hatt siste året lå allikevel utenfor våre fantasier. Hittil i år snakker vi faktisk om en dobling av antall solgte maskiner i forhold til rekordåret 2004. Dette har i 1. kvartal gjort Hitachi til markedsleder i Norge for beltegravere over 7 tonn, hele 20 % foran nr. 2.

Med vekst følger utfordringer. Du skal nemlig være like fornøyd med oss om Nanset er liten eller stor. Ved å velge fra øverste hylle (Hitachi eller Bell!) har du skaffet deg et forsprang til konkurrentene. Vår største oppgave som serviceleverandør vil være å sørge for at forspranget øker og at det er våre kunder som kommer først over målstreken. Tvi-Tvi!



Tom Johansen, adm.dir.  
[tom.johansen@nanset.no](mailto:tom.johansen@nanset.no)

Kundemagasin for Nanset Standard

**NS NANSET  
STANDARD**

- fornøyde kunder vender tilbake!

[www.nanset.no](http://www.nanset.no)

Nanset Standard kundemagasin

Utgitt av: Nanset Standard AS  
Elveveien 135, Nordby  
Postboks 2100 Stubberød  
3255 Larvik  
Telefon 33 13 26 00  
Telefaks 33 11 45 52

Redaksjon: Lars Bakkerud og  
Niils-Olav Haukaas

Design: Helland Prepress as

Trykk: BK Grafisk as

: Ole M. Almeli AS ble etablert i 1980 av Ole Martin Almeli, og dermed er det 25 års jubileum på gang! Hovedkontoret ligger på Dal i Akershus.

Firma Ole M. Almeli AS fra Akershus:

# Kjøpte ny Hitachi ZX 80SB

NY ZX 80SB:  
Selger hos Nanset Standard, Dag Fredrik Eftedal, og maskinfører for Ole M. Almeli AS, Tor Arne Haugen, foran ZX 80SB fra Hitachi. Under: En lett innføring i førerhuset.



– En medvirkende årsak til at vi valgte en Hitachi gravemaskin fra Nanset Standard, var ryktet om etableringen av nytt verksted i Oslo-området. Rask service er essensielt i dagens harde konkurranse og stillestående maskiner gir dårlig lønnsomhet, sier Terje Nordvie, daglig leder for Ole M. Almelis avdeling på Skedsmo.

– Vi driver med alt innen grunnarbeid, og omsetter for ca. 60 millioner kroner i 2004. I dag er det 35 ansatte som jobber under "paraplyen" Ole M. Almeli AS, men som er ansatte i ulike, selvstendige firmaer, forteller Nordvie.

## 16 gravemaskiner

Maskinparken består blant annet av 16 gravemaskiner i størrelsen 4,5 - 50 tonn.

– Komforten i bytta er viktig for oss som tilbringer mesteparten av arbeidsdagen i en gravemaskin. Det var nok det mest utslagsgivende for min anbefaling, sier maskinfører Tor Arne Haugen. – Jeg gleder meg til å bli enda bedre kjent med denne, smiler Haugen, og ser fornøyd bort på sin nye, stillegående arbeidskamerat!



**: Hobbelstad & Co og Nanset Standard har lenge hatt et godt samarbeid og mange maskinhandler er gjort. De 2 siste leveransene til Hokksund-firmaet var en ZX 280 i 2004 og nå nylig en korthekket ZX 225USR.**

# Langt og godt samarbeid!

Vi sitter i brakka på Hobbelstad gård sammen med Per Hobbelstad, Jan Dalegården og Knut Håkon Berglia. Dette er eierne av Hobbelstad & Co AS, lokalisert i Hokksund, Buskerud.

– Da vi startet opp i 1987 hadde jeg ikke trodd at vi i dag skulle ha 15 ansatte og omsette for 33 millioner kroner i året, forteller Per Hobbelstad. – Det har vært en fin utvikling. Mye kompetanse i bedriften og godt lederskap har vært viktige elementer.

– Firmaet har tiltaksklasse 3 – det vil si høyeste kompetanse på vanskelige anleggsjobber, forklarer Per Hobbelstad.

– Mange av oppdragene er totalprosjekter, med ansvar for grunnarbeid. Det er nok jobber, og kravene til oss entreprenører blir stadig større. I dag er det uakseptabelt at en maskin står lenge på grunn av maskinfeil. Derfor er vi glade for samarbeidet med Nanset Standard, og vil fremme servicemekaniker Sture Hoff. Han har alltid gjort en god jobb for oss, avslutter Per Hobbelstad, mens Berglia og Dalegården nikker samtykkende.



DE TRE EIERNE:  
Fra venstre Jan Dalegården,  
Per Hobbelstad og  
Knut Håkon Berglia.

: Alois Wimmer startet produksjon av anleggutstyr i Salzburg i 1984. I dag har selskapet 90 ansatte og produksjon i Tjekkia, Østerrike og Canada.

# Nytt Nanset produkt



RIVNING:  
Sorteringsgrabb  
montert på en  
ZX 210 i full  
aksjon med  
rivning av  
betonghus.

Nanset Standard har siden 2004 vært skandinavisk importør og forhandler for Wimmer demoleringsutstyr. Hovedsatsingen er lagt til hammere, sorteringsgrabber, stålsakser og betongknusere. Det er blant annet levert 8 stk sorteringsgrabber til AF Decom, som fremhever hastighet og brukervennlighet. Fra starten i 1984 har gründer Alois Wimmer hatt som slagord: "Quality without compromise". Dette passer like godt i dag.

Nanset Standard arrangerte i begynnelsen av april en kundetur til fabrikken i Salzburg. Foruten fabrikkbesøket ble det skitur i de østerrikske alper, samt mat og kultur-opplevelser i Mozarts fødeby.

TO GENERASJONER  
WIMMER:  
Andreas og Alois  
Wimmer med hver sin  
Seterdalsgenser som  
de fikk ved vårt  
besøk i april.



[www.wimmer.info](http://www.wimmer.info)

: Storesletten Rederi kjøpte en ny Zaxis 850 (80 tonner) av Nanset. Den skal brukes på båt som går i skytteltrafikk mellom Sør-Baltikum og Norge.

Storesletten Rederi AS fra Karmøy:

# – Første gang vi handler med Nanset Standard!

– *Lasting/lossing av tømmer og steinprodukter til og fra båt er oppgaven til denne 80-tonneren, forklarer Torbjørn Storesletten, som leder rederiet sammen med sin far, Per Storesletten. – Denne gangen trengte vi en stor maskin. Gode referanser og fornuftig pris bidro til rekordrask handel med Nanset Standard. Vi hadde hørt mye positivt om Nanset Standard av et lokalt rederi, og når Gisle Karlsen (selger) og Nils Olav Haukaas (salgssjef) kom på besøk og bekreftet inntrykket, bestemte vi oss fort, sier Torbjørn Storesletten.*

Per Storesletten kjøpte sitt første skip i 1961. I 1978 besluttet firmaet å søke jobber i det konvensjonelle markedet – hovedsakelig transport av tømmer. Når rederiet i 1981 kjøpte MV Pionær, ble skipet utstyrt med en gravemaskin plassert på et travers. Storesletten Rederi ble i april 2001 et aksjeselskap, og har i dag et utstrakt samarbeid med Norbroker Shipping & Trading AS.

– *Vi har i dag 6 skip og ca. 90 ansatte. Omsetning ligger på rundt 80 millioner kroner årlig, avslutter Torbjørn Storesletten.*





**80-TONNER PÅ LUFTETUR:**  
Kraftig kran må til for å løfte 80-tonneren fra kaia og opp på båtdekket. Et utrolig syn.



**NY ARBEIDSPASS:**  
ZX 850 godt plassert  
på dekk – klar til  
oppdrag.



Firma W. Engelsen Ettf. AS kjøpte  
Zaxis 250LC og Zaxis 160WT:

# Stor, lokal entreprenør i 100 år



#### TO NYE ZAXIS:

Ansatte hos W. Engelsen viser frem de nye Zaxis-graverne.

– Vi er stolte av å være et av de eldste, privateide entreprenørfirmaer i Norge, forteller Bernt Øyvind Vad, driftsleder hos W. Engelsen Ettf. AS. 100-åringen, som holder til på Stord, har ca. 60 ansatte og omsetter for ca. 100 millioner kroner i året. Totalprosjekter og tradisjonelt betongarbeid er hovedsakelig det vi driver med. Nedslagsfeltet er Stord, og andre deler av Sunnhordland.

Kombinasjonen av god omtale i markedet, at kjørerne likte maskinene, samt en for-

nuftig pris var de gode grunnene til at valget falt på en Zaxis 250LC beltegraver og en Zaxis 160WT hjulgraver.

– Dette er vår første direkte handel med Nanset Standard, forklarer Vad. –Maskinene går vanligvis sine 6-8.000 timer før vi bytter, og det er viktig for oss at driftssikkerheten på maskinene og Nanset's kundebehandling svarer til våre forventninger. Så langt ser det veldig bra ut, sier Bernt Øyvind Vad.



#### HJULGRAVER:

ZX 160WT får mange oppgaver fremover i firmaet W. Engelsen Ettf. AS.



Gamle slitere  
som har gått langt:

# Hitachi UH081 fra 1983 - 22 år og går som ei klokke!



**EIER AV KLENODIET:**  
Johann Grimholt foran sin velholdte gamle maskin. Motoren har gått jevnt og trutt fra 1983!

Johann Grimholt fra Hvarnes i Vestfold fylke kjøpte veteranen i 2000.

– Da Svarstad skisenter, hvor jeg jobbet på den tiden, bestemte seg for å selge maskinen, slo jeg til. Jeg syntes det kunne være interessant å kjøpe den som gårdsmaskin, forteller Grimholt. –Maskinen er utrolig presis til å være 22 år, men så har den også blitt stelt godt med, smiler Grimholt.

## Allsidig bakgrunn

Grimholt jobber i dag som banesjef på Nøtterøy golfbane, men har mange år bak seg i entreprenørbransjen. – Jeg har jobbet for både Odd Farmen AS og Norske Trebygg AS. Faktisk var jeg med å bygge landbruksballen til Nanset Standard, avslutter Grimholt.



**UH081:**  
22 år og fortsatt i daglig drift!

## Historiske fakta om veteranen UH081:

Arne Engelstad fra Svarstad i Vestfold kjøpte maskinen ny fra Nanset Standard i 1983. Dette var den andre Hitachi på norsk jord.

Nyhet på hjemmesiden vår:

## Nanset Standard med **ny nettbutikk!**



Vi har i disse dager lansert vår nye butikk på internett. I samarbeid med **Marin Alpin** har Nanset Standard startet salg av jakker, t-skjorter og capser via internett. Du er kun noen få tastetrykk unna de nyeste artiklene fra Nanset Standard.

Gå inn på [www.nanset.no](http://www.nanset.no), og finn nettbutikken som nederste menyvalg.

Velkommen!



### TEKNISK TIPS



Gode råd fra Knut Gaarde,  
teknisk sjef hos Nanset Standard.

## Ikke bli latt i stikken – ta godt vare på anleggsmaskinen din.

*Anleggsbransjen går så det suser! Jobbene står i kø og døgnet har for få timer! Akkurat da skjer det som passer deg aller dårligst: Maskinen streiker! Som de fleste andre trenger nemlig også maskinen omsorg og stell for å oppføre seg medgjørlig.*

### Tar du godt vare på maskinen din?

*Nye anleggsmaskiner er blitt så driftssikre at det er lett å glemme dem helt. Kompliserte er de også – det ser ut som det er lite du kan gjøre selv. Men noen ting har ikke endret seg: Jorda vi graver i og steinene vi skal løfte for eksempel. Det handler fremdeles om grovt arbeid.*

### Sjekk maskinen din daglig

*Væskenivåer, filtre, rengjøring og smøring – ting må sjekkes og ordnes. Selv med sentralsmøring kan det være noen punkter som må smøres. Er du forresten sikker på at sentralsmøringen virker som den skal? Slangere og koblinger kan lekke og bryte. Hva med låser og hengsler på dører og luker? Hvis du rengjør forkrommingen på sylindrene vil pakningene vare mye lenger. Og så er det alt som ristes løs: Dekslar, fester og sammenføyninger. Belteplater skal trekkes til og andre deler i understellet skal sjekkes.*

*Ved noen raske, hyppige kontroller vil du oppdage problemene før det sier stopp: Trekk til løse belteplater og bytt ødelagte belteruller. Reparer sprekker før de får utvikle seg, og tett oljelekkasjer før mangel på olje fører til full skjæring. Husk det daglige vedlikeholdet – det har både du og maskinen din godt av!*



Hitachi EX 8000:

## En gigant blant giganter!

EX 8000 er en av de største gravemaskiner som noen gang er bygd. For virkelig å kunne begripe størrelsen, hør på disse spesifikasjonene:

- Vekt – 780 tonn
- To motorer som yter 1900 hestekrefter hver!
- Et understell som måler 10,5 meter!
- En skuffekapasitet på 40 m<sup>3</sup>!

Dette "monsteret" er produsert i et meget begrenset antall, og de fleste blir brukt i gruveindustrien i Canada.

*Hvem blir den første i Norge?*

## Messer forsommeren 2005:

### Tilstede der det skjer!

Når våren kommer og sommeren nærmer seg er det messetid i anleggsbransjen. Som vanlig vil Nanset Standard være tilstede på de viktigste messene:

- **10.-12. mai:**  
**Miljø & Teknikk, Kommunalteknikk 2005, Lillestrøm**
- **3.-5. juni:**  
**MEFA 05' i Granåsen, Trondheim**
- **17.-19. juni:**  
**Anlegg 2005 i Haugesund**

Til høsten avsluttes messeåret med Svingen (Halden), Loen og Dyrsku'n i Seljord.

Vi håper flest mulig dukker innom våre stander for hyggelig prat om anleggsmaskiner og annet!

# ZAXIS

# finans

Spør maskinselgeren om finansieringstilbud når du kjøper maskin. Det lønner seg!

# ZAXIS

finans

## SALGSAVDELINGEN

Kontakt oss for å få Nanset Stikka i posten.

Telefon 33 13 26 00  
eller på mail:  
post@nanset.no



Elveveien 135, Nordby  
Postboks 2100 Stubberød  
3255 Larvik

Telefon 33 13 26 00  
Telefaks 33 11 45 52

e-mail: post@nanset.no  
Web: www.nanset.no



**Vegard Gultvedt**  
Oslo/Akershus sør/Østfold  
Tlf: 901 65 754  
vegard.gultvedt@nanset.no



**Helge Myrhaug**  
Buskerud/Oppland  
Tlf: 91 3 14 629  
helge.myrhaug@nanset.no



**Dag Fredrik Eftedal**  
Akershus nord/Hedmark/  
Gudbrandsdalen  
Tlf: 906 81 071  
dag-fredrik.eftedal@nanset.no



**Kjell Joar Sleire**  
Hordaland/Sogn og Fjordane/  
Sunnmøre  
Tlf: 91 8 84 234  
kjelljoar.sleire@nanset.no



**Nils Arve Norendal**  
Telemark/Vestfold  
Tlf: 958 76 878  
nils-arve.norendal@nanset.no



**Gisle Karlsen**  
Rogaland  
Tlf: 91 6 97 246  
gisle.karlsen@nanset.no



**Kim Jørgen Moe**  
Sør-Trøndelag/Nordmøre/  
Romsdal  
Tlf: 920 22 535  
kim-jorgen.moe@nanset.no



**Knut Stensrud**  
Aust- og Vest-Agder  
Tlf: 91 7 15 116  
knut.stensrud@nanset.no



**Trond Viktor Meland**  
Nord-Trøndelag/Nord-Norge  
Tlf: 971 88 041  
trond-viktor.meland@nanset.no



**Espen Andersen**  
Brukte maskiner  
Tlf: 957 88 731  
espen.andersen@nanset.no



**Nils-Olav Haukaas**  
Salgssjef  
Tlf: 33 13 26 50  
nils-olav.haukaas@nanset.no



**Elisabeth Tombre**  
Markedskoordinator  
Tlf: 33 13 26 09/975 40 307  
elisabeth.tombre@nanset.no



**Lars Bakkerud**  
Markedssekretær  
Tlf: 33 13 26 08  
lars.bakkerud@nanset.no

www.nanset.no

Jeg ønsker brosjyrer, takk!

### Brosjyrer på:

- |                                       |  |
|---------------------------------------|--|
| <input type="checkbox"/> Beltegravere | <input type="checkbox"/> Rammestyrte dumpere |
| <input type="checkbox"/> Hjulgravere  | <input type="checkbox"/> Hjulstyrte dumpere  |
| <input type="checkbox"/> Minigravere  | <input type="checkbox"/> Annet .....         |
| <input type="checkbox"/> Hjullastere  | .....  |

Navn: .....

Adresse: .....

Tlf: .....

Kan sendes  
ufrankert i  
Norge.  
Mottaker  
betaler porto.

**SVARSENDING**  
Avt.nr. 321 230/73

**NS NANSET  
STANDARD**

Postboks 2100  
3255 Larvik

