

Nanset **stikka**

April - 2007



*Salgskonsulent
Sigurd Trones i
Rogaland.*

NANSET STANDARD ÅPNER I ROGALAND

side 6

25 ÅR MED HITACHI

side 3

ÅPNINGSFEST I LILLESTRØM

side 11



NY KVALITETSTILT FRA NANSET STANDARD

side 5



**LES MER
OM DETTE:**



NY PROSJEKTAVDELING I LARVIK

I disse dager ferdigstilles det som har blitt et topp moderne anlegg.

Les mer side 4



ENDELIG ER DE HER!

De nye Hitachi maskinene! Nye hjullastere, serie 3 hjulgravere og en ny serie U-2 minigravere.

Les mer side 9



ÅPNINGSFEST PÅ TUEN VED LILLESTRØM

Torsdag 7. juni åpnes vårt nye salg- og verkstedanlegg. Spektakulært åpningsshow med blant annet Tommy Steine og Cheezy Keys. Det blir åpent hus fra 7. - 9. juni. Velkommen!

Les mer side 11

LA VEKSTEN BLI VENN OG IKKE FIENDE!



For Nanset Standard var fjoråret det første hele året som en ren anleggsmaskinleverandør (Toyotavirksomheten ble solgt til Funnemark gruppen medio 2005). 2006 ble et spennende år, med millioninvesteringer i nye anlegg som det viktigste. Omsetning nådde kr. 470 mill. og driftsresultatet ble noe over kr. 26 mill.

Nysatsingen vår i Rogaland (som du kan lese mer om på side 6), anlegget på Tuen ved Lillestrøm (som blir åpnet i mai) og utvidelsen av klargjøringskapasitet + ny lakkhall for anleggsmaskiner i Larvik, vil bidra til å forebygge "voksesyke". Anleggene vil gjøre oss mer produktive og dermed mindre sårbare for den konjunkturedgangen som før eller siden vil komme.

Landet vårt bygges med en fart vi aldri tidligere har opplevd og det meste haster som bare Nøkken! Vi tror en vil gjøre klokt i å sette av nødvendig tid til å stille noen spørsmål og sjekke hengslene i ny og ne. Er planleggingen og forarbeidene gode nok ved innleie av mannskap til byggeprosjekter? Tar vi for mange shortcuts som går ut over kvaliteten og det vi ønsker å stå for? Hvorfor tjener vi ikke mer penger når markedet koker? Har vi leverandører som kan bidra til at vårt firma vil stå frem som en av morgendagens vinnere?

En effekt av stadig strammere tidsrammer er salg av slaghammere. Da februar meldte sin ankomst med kulde og snø tok salget av MSB hammere fullstendig av – arbeidene kunne jo ikke forsinkes av frost. Prisgunstig toppkvalitet er en sikker vinner, og vi kan lykkelig konstatere at Nanset Standard også med MSB hammerne har valgt riktig produsent. Måtte dere være like heldige med valg av leverandører.

Tom Johansen, adm.dir.

tom.jobansen@nanset.no

**NS NANSET
STANDARD**
– fornøyde kunder vender tilbake!

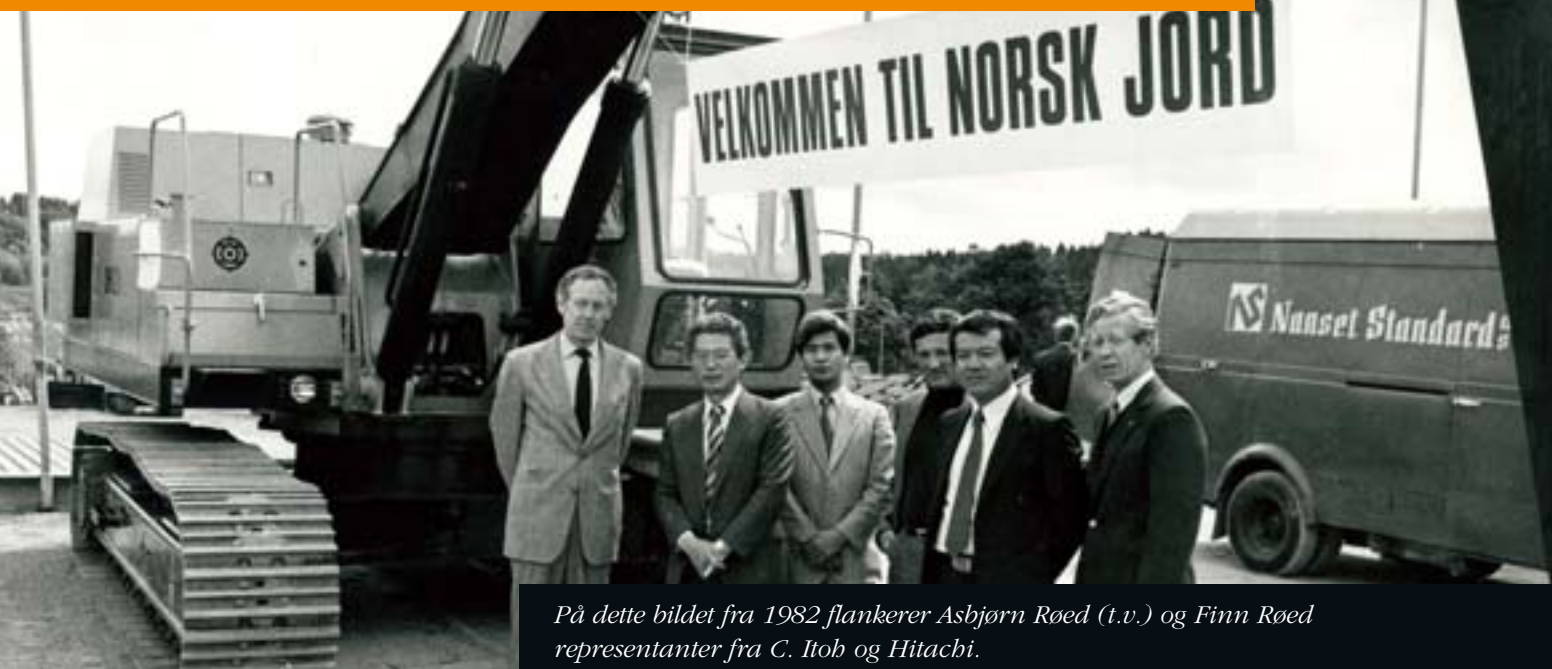
www.nanset.no

Nanset Standard kundemagasin

Utgitt av: Nanset Standard AS
Elveveien 135, Nordby
Postboks 2100 Stubberød
3255 Larvik
Telefon 33 13 26 00
Telefaks 33 11 45 52

Redaksjon: Kenneth Hansen
Design: Helland Prepress as
Trykk: BK Grafisk as

25 ÅR MED HITACHI



På dette bildet fra 1982 flankerer Asbjørn Røed (t.v.) og Finn Røed representanter fra C. Itoh og Hitachi.

Begynnelsen

Sommeren 1929 inngikk Søren Røed en avtale med AS Østlandske Petroleumscompagni om anlegg av bensinstasjon på Nanset utenfor Larvik – Nanset Standardstasjon. Dette var starten for selskapet som i dag er en av landets største leverandører av maskiner til bygg og anlegg.

Anleggsmaskinleverandør

Etterspørselen etter maskiner til anlegg og landbruk etter krigen ga grunnlaget for utviklingen av Brøyt gravemaskin, og i 1960 ble Brøyt en del av salgsporteføljen til Nanset Standard. Økonomiske problemer hos Brøyt og deres omstilling av sin produksjon til spesialmaskiner, førte til at Nanset Standard i 1981 avviklet sitt forhold til Brøyt.

Avtalen med Hitachi

Senere i 1981 kom Asbjørn Røed i kontakt med C. Itoh & Co, et japansk handelshus som bl.a. besørget eksport av Hitachi grave-maskiner. Avtale ble signert, og med denne hadde Nanset Standard sikret seg en god etterfølger til

Brøyt. Våren 1982 kom de første to maskinene, Hitachi UH081, til Larvik.

Fiat – Hitachi

I 1988 inngikk Fiat og Hitachi en samarbeidsavtale for Europa, noe som selvsagt også fikk betydning for Nanset Standard. De minste og største gravemaskinene ble fremdeles produsert i Japan og markedsført som "Hitachi", mens grave-maskiner i mellomklassen, samt hjullastere ble produsert i Italia under navnet "Fiat-Hitachi".

Skilsmisse

Da Fiat (Case New Holland) og Hitachi i 2002 bestemte seg for å avvikle samarbeidet ble Nanset Standard nødt til å gjøre et valg i forhold til hvilken av de to produsentene de ville representere i fremtiden. Historien, produkterfaring og erfaringene fra mange år i bransjen gjorde valget enkelt. Hitachi ble valgt som fremtidig leverandør av maskiner.

Euclid til Hitachi

I 2000 kjøpte Hitachi dumperprodusenten Euclid. Volvo Maskin,

som hadde kontrakt med Euclid frem til 1.1.2002, måtte da overlate dette agenturet til Nanset Standard. Kjøpet av Euclid ga et klart signal til markedet om sterk satsing fra Hitachi etter bruddet med Fiat.

Hitachi har vært et godt merke for Nanset Standard og kundene. Som et resultat av et stadig voksende salg av anleggsmaskiner har Nanset Standard de siste årene investert mye i lokaler, organisasjon og salgssapparat. En solid vekst fra 2002 frem til i dag har vist at man valgte rett ved å satse videre med japanerne, og 2006 ble nok et rekordår for Nanset Standard.



Den andre Hitachi UH081 som ble levert fra Nanset Standard. Maskinen eies nå av Johan Grimholt fra Hvarnes utenfor Larvik.

Innendørs bilde fra klargjøring-
ballen der montører er i full
gang med klargjøring av en ny
- Hitachi ZX470



Utvidelsen i Larvik

Oppføringen av den nye prosjektavdelingen ved hovedanlegget i Larvik har vært omtalt i tidligere utgaver av Nanset Stikka. I disse dager ferdigstilles det som har blitt et topp moderne anlegg med en rekke rasjonelle fasiliteter.

Lakkering

En egen del av avdelingen er skilt ut med en lakkeringshall på hele 17 x 7 m. Her finnes alt som er nødvendig for å kunne gjøre en skikkelig lakkjobb med bl.a. eget blanderom med blandeverk for lakkfarger.

Vaskehall

En stor separat vaskehall hører også med. Maskiner må rengjøres regelmessig enten det er nye maskiner som skal overleveres kunder eller kundemaskiner som kommer inn for service. Anlegget er utstyrt med "sjokkvarme" som sørger for hurtig oppvarming av kaldt stål på kalde vinterdager.



En fornøyd Jan-Ivar Ibsen kan konstatere at ventetiden er over, og prosjektavdelingen et faktum.

Monteringshallen

Monteringshallen er anlagt for klargjøring av store enheter. 15 tonns traverskran og egen grube for hammere utgjør noe av inventaret.

Sveisehall

Sveisehall med egen skjæremaskin og moderne sveiseutstyr gjør det mulig å behandle, tilpasse og lage det meste som har med stål og metaller å gjøre.

– Med det nye anlegget blir vi mer selvhjulpne, og bever kvaliteten på jobbene som utføres. Arbeid som tidligere ble kjøpt, har vi nå utstyr og personell til å kunne utføre internt. Kundene vil merke dette i økt effektivitet og raskere levering av maskiner og utstyr. På sikt er det også ønskelig å ta på oss sveise- og lakkeringsoppdrag fra kunder i regionen, sier Jan-Ivar Ibsen som er ansvarlig for den nye avdelingen.

ZAXIS

finans

Spør maskinselgeren om finansieringstilbud når du kjøper maskin. Det lønner seg!

ZAXIS
finans



Tiltsylindere og kritiske punkter er godt beskyttet på den nye tilten.



NY KVALITETSTILT

Nanset Standard AS har i samarbeid med Essverk AB i Sverige konstruert en egen tilt for Hitachi kunder. For å oppnå en optimal harmonisering mot dagens superavanserte hydraulikk-systemer, er det i utviklingen av tilten lagt stor vekt på ytelse.

:fakta

Essverk AB

Grunnlagt i 1958. Røtter fra steinbrudd og gruvedrift. Essverk AB driver i dag utvikling og produksjon av fjell-, tunnel- og entreprenørutstyr i Ludvika og Hallefors. Bedriften har blant annet vært med å utvikle wirerekkverk (som erstatter dagens autovern), samt utvikling av en rekke borerigger og tunnel-applikasjoner for kunder som AF Spesialprosjekt, Veidekke, Selmer, Mesta og Hydro Aluminium.

Styresystem:

- Dobbel proporsjonalventil
- Enklere programmering – alt styres via LCD touch screen fra førerplass
- Spoler og styringssystem av ypperste kvalitet, tilpasset hydraulikken og kvaliteten til Hitachi. Tiltet oppleves som mer kontrollerbar og mykere å kjøre
- Proporsjonal kjøring av pusseskuff som standard
- Nye spaker med bedre kvalitet på rulle- og trykknapper

Tiltet (oppbygging):

- Hel låsekile
- Beskyttelse av tiltsylindere
- Forsterket på kritiske punkter
- Meget servicevennlig, med enkel tilgang til smørepunkter
- Beskyttelsesplate over låsekile og slanger

Sentralt i Rogaland



Etter ønske fra mange: Nå er Nanset Standards avdeling i Rogaland et faktum. Vi har flyttet inn i nye lokaler på Skurve Industriområde i Gjesdal kommune sør for Ålgård. Den romslige verkstedhallen er godt utstyrt med traverskran og nødvendig verktøy. Anleggsmaskiner er notoriske skitt-magneter, men med den velegnede vaskeplassen er målet å holde det rent og pent.

TRYGGHET, TILGJENGELIGHET OG SERVICE



Sigurd Trones har lang erfaring fra salg til anleggsbransjen.

Nye børster børster godt!

Samtidig som bygget er ferdig kommer det nye arbeidslaget: Ny servicemekaniker: Pål Skailand begynte 1. februar. Han er i full drift og får innføring og oppbakking av den erfarne Nanset mekanikeren Håkon Øygarden som nå server Rogaland. Det blir stadig solgt flere Hitachi maskiner i Norge: Den nye avdelingen vil øke tryggheten for kjøperne. Raskere service av kvalifiserte mekanikere vil gi bedre maskintilgjengelighet og lavere driftskostnader for kundene. Det nye verkstedbygget på

Skurve vil innen kort tid huse 3 mekanikere.

Salgskonsulent Sigurd Trones begynte 1. mars. Sigurd kommer fra Lemminkäinen og har lang erfaring fra bygg, anlegg og maskiner.

"Etter mange års salgserfaring kjennes det som alt kommer sammen i den oppgaven jeg skal til med nå", sier Sigurd. "Rogaland er et av landets beste anleggsmaskinmarkeder og jeg gleder meg til å ta fatt!"



Tidlig morgen: Sola står opp over fjellene og det nye verkstedet til Nanset Standard Rogaland. Hitachi betyr for øvrig soløppgang – og det er derfor Hitachi maskinene har den lett gjenkjennelige rød/oransje fargen.



Salgskontoret er lyst, lunt og trivelig.



Pål Skailand (ansatt fra 1. februar) og Håkon Øygarden (t.h.) sørger for førsteklasses service i Rogaland.

Gigantgraver ZX670LCH-3 i Trondheim

Med en rekkevidde på 25 meter og en vekt på 75 tonn er det dimensjoner over den største gravemaskinen til entreprenør Johs. J. Syltern i Åfjord.

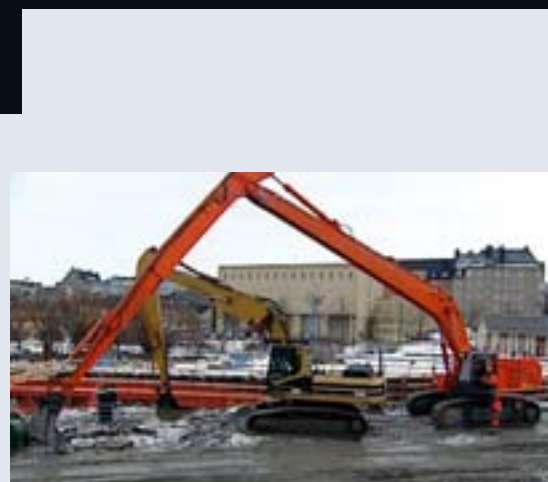
Kjempegraveren brukes til å grave den nye tunnelen under Skansenløpet i Trondheim.

– Vi må ha lang rekkevidde på grunn av avstanden over, vi skal også en ti-elleve meter ned, sier Geir Tronga,

anleggsleder hos Johs. J. Syltern Entreprenør.

Det er liten tvil om at gravemaskinen til fem millioner kroner er populær hos de ansatte som sitter ved spakene.

– De behandler maskinen varsomt. Det ser man når føreren tar av seg skoene før han går inn, smiler Geir Tronga.



HAMMER TIL STORMASKIN

MSB introduserte i 2006 hammeren MS1000H til bæremaskin 50 - 80 tonn. Med egenvekt på 5 700 kg befinner hammeren seg i den største klassen, og med en slagenergi på hele 14 420 Joule er den et hardtslående beist. Det er levert mange MS1000H i Mellom-Østen og USA. Nanset Standard introduserer modellen i Norge med et **introduksjonstilbud** som virkelig slår.

MSB

Produserer og markedsfører hammere og demoleringsutstyr. Beliggende i nærheten av Seoul befinner MSB seg midt i sentrum av Sør-Korea. Et land som har reist seg fra borgerkrig og ruiner til verdens 11. største økonomi i løpet av knappe 40 år. Med en årlig produksjon på ca 4 000 enheter er MSB blant de viktigste aktørene i et voksende marked.

Kvartalets tilbud!

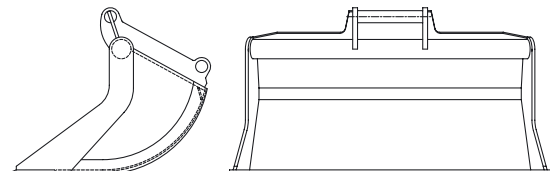
Hammere og hydrauliske pusseskuffer!

Hydrauliske pusseskuffer:

Str	Type	Feste	Front	Veil pris	Tilbudspris
650L	Hydr pusseskuff	S60 / KM08	1600 mm	50 800	35 000
750L	Hydr pusseskuff	S60 / KM08	1700 mm	55 800	40 000
900L	Hydr pusseskuff	S70 / KM09	1900 mm	65 200	45 000

Priser er eks. mva.

Alle skuffene er produsert for Nanset Standard i Hardox 400 / 500. Vi benytter større og forsterkede sylindere enn normen på respektive størrelser.



Hydraulisk hammer:

MSB MS250HS:

410 kg
Slagenergi 900 Joule
KM05 feste
Passer til 8-tonner

Normal nettopris 79 300,-
Utstillingsmodell
ubrukt kr **65 000,-**

Priser er eks. mva.



ENDELIG ER DE HER!



Kjell Sørensen er kjent for de fleste av våre kunder. Kjell har produkt- og salgsansvar for de nye hjullasterne fra Hitachi.

Det er nå nesten 1 år siden vi for første gang viste fram de nye hjullasterne fra Hitachi under vei og anlegg 2006. Etter omfattende utprøving og kvalitetskontroll i kjent Hitachi-ånd er produktene nå klare for det krevende norske markedet.

I skrivende stund er den første forsendelsen på vei inn til landet. I første omgang er det snakk om 3 modeller: **ZW220** (18 tonn), **ZW250** (21 tonn) og **ZW310** (24 tonn). I løpet av året er det også ventet ytterligere 3 modeller på henholdsvis 10, 13 og 15 tonn.



SERIE 3 HJULGRAVERE



Nyeste generasjon hjulgravere fra Hitachi har ankommet – serie 3. Teknologien i den nye serien hjulgravere er lik den man finner i serie-3 beltegravere som ble introdusert for ett år siden.

Nye Zaxis-3 hjulgravere:

- Bedre ytelse og kapasitet
- Økt stabilitet
- Nytt og komfortabelt førermiljø
- Bedre servicetilgang
- Lavere driftskostnader

NYE KORTHEKKGRAVERE FRA HITACHI

Siden introduksjonen av U-2 serien fra Hitachi i 2005 er merket allerede blant de mest solgte minigraverne her i landet. Nå kommer ytterligere modeller som kompletterer serien med korthekkmaskiner.



Hitachi ZX10U-2

Vekt. 1030 kg
Liten og kraftfull!
Utviklet for bruk på de aller trangeste plassene med kapasitetene som imponerer.



Hitachi ZX17U-2

Vekt: 1760 kg
En sterk utfordrer!
Spesifikasjonene taler for seg: 3-sylindret dieselmotor, godt førermiljø, hydraulisk justerbart understell og gravekrefter på hele 15,8 kN!

Hitachi ZX22U-2

Vekt: 2280 kg
ZX22U-2 er utviklet for å imøtekomme behovet for transport på maskinhenger etter bil. Egenvekten gjør den ideell for transport på hengere med totalvekt 3500 kg.

Ekstern administrasjon av maskinparken med e-Service Owner's Site

Reduser vedlikeholdsarbeidet og kostnadene for maskinparken med e-Service Owner's Site, der oppdatert informasjon om alle maskinene er elektronisk tilgjengelig på kontoret.



Kontroller og overvåk alle maskinene fra kontoret

Utvidet servicestøtte fra den lokale forhandleren

Faktisk geografisk plassering for alle maskiner

e-Service Owner's Site, funksjoner

Drift

Ekstern tilgang til all aktuell informasjon om maskindrift, for eksempel daglige driftstimer og drivstoffnivå, i tillegg til historisk arkiv over temperaturer og trykk.



Vedlikehold

Vedlikeholdshistorikk og anbefalte servicetidspunkter for alle maskiner vises i samme visning, slik at maskinparken kan administreres nøyaktig og effektivt.



Plassering

I tillegg til generell GPS-funksjonalitet viser GIS (Geographical Information System) den geografiske plasseringen av hver maskin sammen med identifisering av serienummer. Systemet gir også mulighet for søk etter flere maskiner med spesifikk driftsinformasjon som søkekriterier.



e-Service Owner's Site er et elektronisk administrasjonsverktøy som HCME tilbyr sine kunder. Verktøyet viser all driftsinformasjon og maskinenes plassering på en datamaskin på kontoret, slik at du har oppdatert oversikt over maskinene og full kontroll over maskinparken. Hver maskin sender regelmessig driftsinformasjon via en satellitt og en bakkestasjon til en server hos Hitachi. Informasjonen som samles inn i serveren blir deretter behandlet og sendt til hver enkelt kunde over hele verden. Maskininformasjonen er tilgjengelig for deg og forhandleren via en sikker internettilforbindelse. Denne kommunikasjonsskjeden er åpen 24 timer i døgnet, hele året. Systemet gjør det lettere å planlegge jobber, vedlikeholde maskinene og gir mulighet for utvidet service og feilsøkningsstøtte fra den lokale forhandleren, noe som bidrar direkte til redusert nedetid og økt kostnadsytelse for maskinparken.

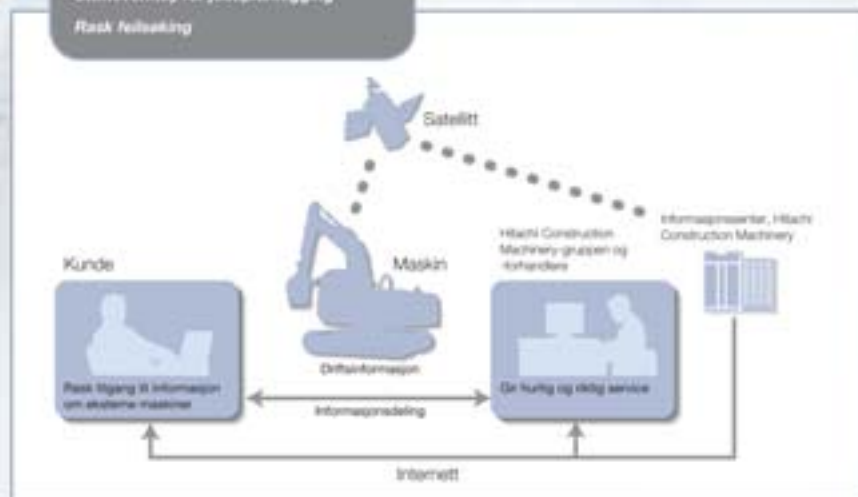
Alle nye ZX-3-maskiner samt ZW-maskinene har en satellittkommunikasjonsenhet montert som standardutstyr*, slik at alle eiere kan dra nytte av fordelene i e-Service Owner's Site. Din lokale forhandler kan gi deg tilgang til e-Service Owner's Site.

Optimal administrasjon av maskinparken

Nøyaktig vedlikeholdsplanlegging

Støtteverktøy for jobbplanlegging

Rask feilsøking



* (1) Satellittkommunikasjonsenheter kan ikke monteres i maskiner som leveres i land der satellittkommunikasjon ikke er tilgjengelig. På trykkestidspunktet er inndertid satellittkommunikasjon tilgjengelig i de fleste europeiske land, og det forventes deknning over hele Europa.

(2) Satellittkommunikasjon gir i utgangspunktet deknning over hele verden. Kontakt forhandleren for å få mer informasjon om muligheten for satellittkommunikasjon i ditt land eller ditt arbeidsområde.

(3) Hvis overføring av satellittsignaler stoppes av fysiske eller andre hindringer, er det ikke mulig å kommunisere med satellitten.

Vi inviterer til åpningsfest

av vårt nye salg- og verkstedanlegg ved Lillestrøm!

Tuen Industriområde i Fet

Treff din kontaktperson og hils på flere av våre nye medarbeidere! Vårt nye knutepunkt i Oslo regionen vil betjene dine maskiner med en enda bedre servicegrad!



Torsdag 7 juni:

Åpnet hus fra kl. 12.00 til 16.00

- Visning og prøvekjøring av maskiner og utstyr
- Gode tilbud på nye og brukte maskiner
- Kampanjepriser på MSB slaghammere

Et spektakulært åpningsshow fra kl. 19.00 med:

- Tommy Steine
- Cheezy Keys
- Taler for dagen

Dørene åpnes kl. 19.00 og vi inviterer til god mat, godt drikke og god underholdning!



Fredag 8 juni:

Åpent hus fra kl. 10.00 til 18.00

Den store demodagen!

- Spesielt gode åpningstilbud!

Her blir det mulighet for prøvekjøring av produktene, også våre nye Hitachi hjul-lastere!



Lørdag 9 juni:

Åpent hus fra kl. 10.00 til 16.00

Barnas dag!

Vi inviterer voksne til å ta med barna på en uforglemmelig dag med "knatte-cross". Alle barn fra 5 år får mulighet til å prøve motocross! Vi stiller med dyktige instruktører og serverer pølser og brus.

Påmelding til åpningsshowet torsdag

Påmeldingsskjema til åpningsshowet finner du på www.nanset.no/tuen

Påmeldingsfrist 31.05.07

Entrè kun for de som er påmeldt (gjelder åpningsshowet).

messer TILSTEDE DER DET SKJER messer

1 - 3 juni

MEFA Stavanger

Nå satser vi for fullt i Rogaland og det vil også merkes på MEFA's anleggsutstilling! Kom innom for en maskinprat!

28 juni - 1 juli

Tromsø

Vi gleder oss til å treffe nye og gamle kunder fra landets nordligste fylker.

18 - 19 aug.

Svingen

Et årlig samlingspunkt for kunder i Oslo og Østfold.

14 - 16 sept.

Dyrsku'n

En av landets desidert største messer, og vi er som alltid på plass i Seljord.

28 - 30 sept.

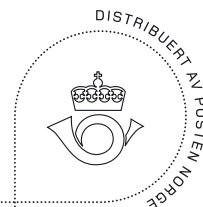
Loen-dagene

Nok en tradisjonell begivenhet. Hyggelig maskinprat, flott natur og god mat er stikk-ordene i Loen.

2007

Returadresse:
Nanset Standard AS
Postboks 2100
3255 Larvik

B
NORGE



KONTAKT GJERNE EN AV VÅRE SELGERE

Kontakt oss for
å få Nanset Stikka
i posten.

Telefon 33 13 26 00
eller på mail:
post@nanset.no



Elveveien 135, Nordby
Postboks 2100 Stubberød
3255 Larvik

Telefon 33 13 26 00
Telefaks 33 11 45 52

e-mail: post@nanset.no
Web: www.nanset.no



Vegard Gultvedt
Oslo/Akershus sør/Østfold
Tlf: 901 65 754
vegard.gultvedt@nanset.no



Trond Viktor Meland
Nord-Trøndelag/Nord-Norge
Tlf: 971 88 041
trond-viktor.meland@nanset.no



Kjell Sørensen
Hjullastere, minimaskiner
og utstyr
Tlf: 913 32 453
kjell.sorensen@nanset.no



Fred Partyka
Akershus/Hedmark
Tlf: 906 81 071
fred.partyka@nanset.no



Kjell Joar Sleire
Hordaland/Sogn og Fjordane/
Sunnmøre
Tlf: 918 84 234
kjelljoar.sleire@nanset.no



Kenneth Hansen
Minimaskiner
Tlf: 975 65 216
kenneth.hansen@nanset.no



Helge Myrhaug
Buskerud/Oppland
Tlf: 913 14 629
helge.myrhaug@nanset.no



Knut Stensrud
Aust- og Vest-Agder
Tlf: 917 15 116
knut.stensrud@nanset.no



Magne Lillefosse
Salg utstyr og deler, Hordaland
Tlf: 917 81 463
magne.lillefosse@nanset.no



Nils Arve Norendal
Telemark/Vestfold
Tlf: 958 76 878
nils-arve.norendal@nanset.no



Ola Vik
Møre & Romsdal, Nord-Oppland
Tlf: 977 53 093
ola.vik@nanset.no



Espen Andersen
Brukte maskiner
Tlf: 957 88 731
espen.andersen@nanset.no



Kim Jørgen Moe
Sør-Trøndelag
Tlf: 920 22 535
kim-jorgen.moe@nanset.no



Sigurd Trones
Rogaland
Tlf: 916 97 246
sigurd.trones@nanset.no



Nils-Olav Haukaas
Salgssjef
Tlf: 33 13 26 50
nils-olav.haukaas@nanset.no



Henrik Anholt
Salgscontroller
Tlf: 33 13 26 08
henrik.anholt@nanset.no

www.nanset.no

MINIGRAVER

Alle minigravere leveres
nå med 3 års garanti!*

**NS NANSET
STANDARD**
– fornøyde kunder vender tilbake!

Ta kontakt med oss!
Kenneth Hansen
Tlf.: 97 56 52 16
Kjell Sørensen
Tlf.: 91 33 24 53

Kvalitet, service og gode priser – alt på samme sted

*gjelder kun i en begrenset periode

HITACHI